

هل يحقق مشروع الامتياز ما تتمناه من أرباح؟

بقلم جولي بينيت

نتفق أنك على استعداد لشراء مشروع امتياز تجاري بعد البحث وتحديد الإيجابيات والسلبيات. وبالطبع، وقع اختيارك على منتج يثير اهتمامك.. لكن هل سألت نفسك إذا ما كنت تضمن أن يجلب هذا المشروع أرباحًا؟ ومع ذلك، إذا كنت تتبع هذه المؤشرات العملية، فتأكد من أن هناك فرصة جيدة متاحة أمامك لإحراز النجاح في مشروعك.

(١) اعرف نفسك

اختر مشروعًا تجاريًا تعرف جيدًا أنك ستوفق فيه؛ يتفق مع مهاراتك وقدراتك الخاصة. يجب عليك تقييم نقاط القوة ونقاط الضعف في شخصيتك، كما تجب زيارة الوحدات القائمة من الامتيازات التي استهدفتها والتحدث مع نظرائك ممن حصلوا على مشروعات امتياز تجاري لتعرف نقاط التشابه والاختلاف بينكم. تطوع للعمل لدى شركة امتياز تجاري لبضعة أيام، ثم قرر إذا ما كنت حقًا متحمسًا لامتلاك مثل هذا المشروع؛ إذ يؤكد ريتشارد سولومون ضرورة أن تكون متأهبًا ومتحمسًا للمشروع الذي تقبل عليه.

(٢) تجنب المنتجات المقلدة

تأكد أن مشروعك سيووء بالفشل إذا اخترت منتجات مقلدة أو خدمات سبق لكثير من الشركات والامتيازات بيعها؛ إذ ينصح تيموثي هوز، مدير إستراتيجيات شركة Spyglass- وهي شركة امتياز استشارية تقع في دارتموث بولاية ماساشوسستس- أصحاب مشروعات الامتياز بالتركيز على المنتجات التي تلقى رواجًا كبيرًا في السوق والابتعاد عن تلك التي تقوم الشركات الأخرى بتقليدها.

٣) احذر من المبيعات

قد تضطر بعض الامتيازات التجارية التي لديها الكثير من الوحدات القائمة إلى البيع. لذا، تحقق من المواقع الإلكترونية التي تدرج الامتيازات القائمة للبيع، مثل Sunbelt وbrokerage وغيرهما لمعرفة إذا ما كانت الامتيازات الحالية تباع منتجاتها بأسعار منافسة.

٤) استخدم مواقع الشكاوى

عندما تتصفح الإنترنت، ادخل على موقع Google ، واكتب في شريط البحث اسم الامتياز التجاري الذي تريده تليه كلمة "scam" ، ما قد يقودك إلى مواقع الشكاوى التي تجد فيها شكاوى ممنوحى الامتياز حول تجاربهم مع شركات منح الامتياز، ولكن لا تقلق إذا وجدت الكثير من الشكاوى. أما إذا وجدت نمطاً متكرراً من الشكاوى، فننصحك بعدم الإقبال على هذه الخطوة.